

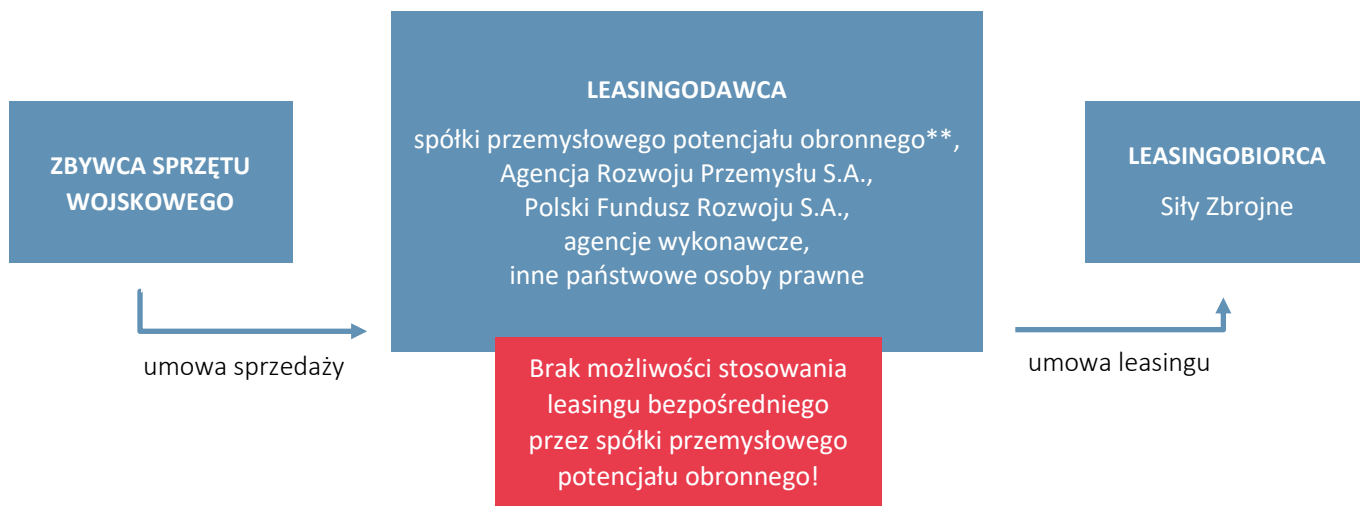
Alerty prawne DZP

Leasing sprzętu wojskowego

23 kwietnia 2022 r. wejdzie w życie Ustawa o obronie Ojczyzny*, która obok wielu innych regulacji wprowadza możliwość **leasingu sprzętu wojskowego** uregulowaną w art. 51 i art. 52 tej ustawy. Co istotne:

- jest to nowa forma pozyskiwania sprzętu wojskowego, dotychczas niestosowana w Polsce,
- nowa regulacja jest dość ogólna i daje możliwość leasingu, ale nie określa jego szczegółowych zasad,
- brak jest na rynku polskim doświadczeń w praktycznym zastosowaniu tej metody pozyskiwania sprzętu,
- spodziewamy się, że na praktykę będą oddziaływały doświadczenia z leasingu na rynku cywilnym,
- formę leasingu może mieć również pozyskanie sprzętu wojskowego w ramach realizacji umowy międzynarodowej.

Procedura



* Ustawa z dnia 11 marca 2022 r. o obronie ojczyzny (Dz. U. 2022 poz. 655).

** **Spółki przemysłowego potencjału obronnego** to spółki z ograniczoną odpowiedzialnością lub spółki akcyjne, które:

- prowadzą działalność gospodarczą na potrzeby bezpieczeństwa i obronności państwa,
- realizują obrót z zagranicą towarami, technologiami i usługami o znaczeniu strategicznym dla bezpieczeństwa państwa oraz dla utrzymania międzynarodowego pokoju i bezpieczeństwa,
- powstały w wyniku komercjalizacji przedsiębiorstw państwowych.

Podstawowe cechy leasingu

Co przewiduje ustawa?



FINANSOWANIE

Raty leasingowe pokrywane są z budżetu państwa lub Funduszu Wsparcia Sił Zbrojnych. Wynagrodzenie pieniężne równe jest co najmniej cenie lub wynagrodzeniu z tytułu nabycia rzeczy przez leasingodawcę.



CZAS TRWANIA UMOWY

Ustawa nie określa limitu czasu, na jaki możliwe jest oddanie w leasing sprzętu wojskowego. Okres ten powinien być wskazany w umowie leasingu. W czasie obowiązywania umowy leasingu sprzęt wojskowy ma być traktowany tak, jakby był własnością sił zbrojnych.



NATYCHMIASTOWA PŁATNOŚĆ

Raty leasingowe płacone są w okresach uzgodnionych w umowie. Leasingodawca może jednak żądać natychmiastowego zapłacenia wszystkich rat, jeżeli umowa leasingu wygasła z powodu:

- utraty rzeczy,
- odstąpienia przez leasingodawcę od umowy ze zbywcą z powodu wad sprzętu,
- wypowiedzenia umowy przez leasingodawcę na skutek okoliczności, za które odpowiedzialność ponosi leasingobiorca.



ODPOWIEDZIALNOŚĆ

Leasingodawca nie odpowiada wobec korzystającego za:

- wady rzeczy,
- niezawinioną przez niego utratę przedmiotu leasingu (w przypadku utraty przedmiotu leasingu **umowa leasingu wygasa**),
- przydatność sprzętu wojskowego do umówionego użytku.



RĘKOJMIA

Z chwilą zawarcia umowy sprzedaży pomiędzy leasingodawcą a zbywcą sprzętu wojskowego, **na leasingobiorcę przechodzą uprawnienia z tytułu wad sprzętu wojskowego**. Nie dotyczy to prawa do odstąpienia od umowy ze zbywcą. Bez zgłoszenia żądania przez leasingobiorcę, leasingodawca nie może odstąpić od umowy ze zbywcą z powodu wad rzeczy.



UBEZPIECZENIE

Przedmiot leasingu powinien być ubezpieczony od jego utraty. Wątpliwe jest jednak, czy takie ubezpieczenie mogłoby zostać udzielone przez ubezpieczyciela na sprzęt wojskowy (czy to w okresie wojny, czy pokoju). Sprzęt wojskowy może okazać się **nieubezpieczalny**.

Kto będzie moim doradcą?



Tomasz Darowski

Partner | Praktyka Infrastruktury i Energetyki

E: Tomasz.Darowski@dzp.pl

T: +48 22 557 76 37 | M: +48 660 440 311



Beata Cieszyńska

Senior Associate | Praktyka Infrastruktury i Energetyki

E: Beata.Cieszynska@dzp.pl

T: +48 22 557 76 81 | M: +48 664 045 199